

坚持不懈 催生新希望

华东浙江希贤大客户
区域经理 苗钧波



S，一家与利尔达共同成长，发展迅猛的第一梯队优秀电力企业；利尔达，一家秉持“尽心尽力，成就您我”的客户服务理念、具备专业技术支持能力的优秀物联网企业。双方理念与产品高度契合，在合作过程中多次联手共创业绩新高。然而，近年来伴随国内半导体厂家快速崛起及电表行业对性价比要求的不断提高，合作原厂T的产品逐渐不能满足电表市场需求，利尔达在S的份额不断减少，2015年业绩不容乐观。但利尔达团队并未因此气馁，反而铆足劲，积极寻找新机会，努力做好原始积累，以期迎来第二个春天。

在预见到T的产品性价比不能满足电表市场需求情况下，2013年公司果断引入F作为国网及海外主控平台。然而，虽经积极推广以及与客户深入探讨，最终还是因时机等多方面因素，国网和海外项目都未能入围，S平台再次陷入僵局。

就在大家无计可施之时，2015年公司引进电力新产品线——J。然而，前期推广很不顺利。由于J其他代理商之前已在S推广多年一直没有进展，给S留下J产品线性价比不高、支持反应慢等诸多不良印象。我们深入学习J产品线的同时在S内部也多次摸底，发现J产品系列整体上比较符合S的后续发展规划。利尔达团队抓住每次与S各部门、各产品线、各领导、各工程师沟通讨论的机会，让其充分了解J的产品规划、优势及市场推广情况，分析解答他们的疑虑，增强他们对J产品的认可度。

即使没有启动具体项目，我们依然积极地做着产品介绍和推广，我们始终坚信，机会是留给有准备的人。功夫不负有心人，2015年4月，第一个项目终于出现，客户需要做国网三相降本工作，得益于前期推广的铺垫，我们赢得了一次竞争机会。经过5天5夜、每天奋战到天亮的驻厂测试对比，通过解决层出不穷的问题，最终赢得了客户对我们敬业精神和产品性能的肯定，并敲定用HT7038作为S国网三相计量方案。接下来又是5个月的辛勤耕耘，经历了原理图PCB的反复审核验证、整表样表的各种高规格实验、软硬件的不断修复、芯片无端不良的突然事件、驻厂试流跟线的艰苦岁月以及艰难的商务谈判等多方波折，终于孕育出9月的国网送检，实现利尔达国网三相计量端零的突破。国网三相计量项目不仅使我们收获了未来两年每年数百万的新业绩，弥补T的业绩缺口，更重要的是让S看到了利尔达专业的技术支持能力，树立了与J产品线合作的信心。

一鼓作气，乘胜追击，利尔达团队通过努力，又连续拿下S海外最大市场之一的印尼市场平台和S潜力巨大的无线通讯方案平台；目前我们正在积极争取整个S海外平台方案的最终归属，相信胜利也将属于我们。这一切都为利尔达迎来在S的第二个春天奠定坚实的基础。

坚持不懈，希望总在脚下！坚持不懈，总会孕育出新的希望！